



Gözde Ufuklar Anadolu Lisesi'nde sigortacılık eğitimi verilecek

Gözde Ufuklar Anadolu Lisesi Kurucusu Arslan Yıldız, öğrencilerin kariyerlerini doğru tercihler üzerine kurabilmeleri için meslek uzmanlarını öğrencilerle buluşturacaklarını söyledi. Yıldız, bu kapsamda Evrim Sigortacılık danışmanlığında her ay, bir saat sigortacılık dersi verileceğini de açıkladı.

Sigortacılığın yıldızı giderek parlıyor. Geleceğin mesleği olarak lanse edilen sigortacılık, Gözde Ufuklar Anadolu Lisesi'nde öğrencilerle buluşacak. Gözde Ufuklar Anadolu Lisesi Kurucusu Arslan Yıldız, okullarında öğrencilerinin kariyerlerinde doğru yönlendirmeler yapmak istediklerini bu nedenle ayda bir gün öğrencilere meslek dersleri verileceğini söyledi. Arslan Yıldız, "Örneğin, her ay, bir saat Evrim Sigortacılık danışmanlığında sigortacılık dersi vereceğiz" dedi. Uzun yıllar dershanecilik yaptıklarını belirten Yıldız, dershanelerin dönüşüm sürecinde yollarına okul olarak devam etme kararı aldıklarını ve müfredata yüzde yüz uyumlu bir anadolu lisesi olduklarını söyledi. Dershanelerin kapandığının ancak üniversite sınavının devam ettiğinin altını çizen Yıldız, "Bu öğrencileri kim sınava hazırlayacak" diye düşündük ve butik eğitim veren bir anadolu lisesi olarak yolumuza devam ettik" dedi. Arslan Yıldız, "Üniversiteye hazırlık formatında bir liseyiz. Bilgiyi kısa yoldan veren, bol testle onu buluşturan bir

sistemimiz var" dedi. Arslan Yıldız sözlerine şöyle devam etti: "Öğrencilerimiz haftanın beş günü, sabah dokuzdan akşam altıya kadar ders alıyorlar ancak cumartesi günleri de özel ders alma hakları var." "Okulculuğa butik eğitim getiren ilk yeriz" diyen Arslan Yıldız, maksimum sekiz kişilik sınıflarda eğitim verdiklerinin altını çizdi. Arslan Yıldız, "Formatımızı 11 ve 12'nci sınıf öğrencileri daha derin hissediyor ve nakillerde yoğun ilgi var. Öğrencilerimizi test tekniğiyle yoğuruyoruz ve sınav için uzmanlaştırmaya çalışıyoruz" şeklinde konuştu. Arslan Yıldız, Gözde Ufuklar Anadolu Lisesi'nde maksimum 90 öğrenciyi, 15 öğretmen ile hizmet verdiklerinin altını çizdi.

Koç öğretmenlik, butik eğitimin omurgası

Arslan Yıldız, kendilerinin de öğrenci koçluğu eğitimi aldıklarını belirterek, "Butik eğitim omurgası koç öğretmenliktir. Koç öğretmenlik veliyi ve öğrenciyi ayda bir kere aramak demek değil. Koç öğretmen, zihinsel gelişim testi, hızlı okuma tekniği, sağ-sol

beyin egzersizleri ile öğrencinin motivasyonunu artırıcı, hedefe daha kolay ulaşmasını sağlayıcı birtakım çalışmalar kullanır. Bizler de koçluk eğitimi almış eğitmenleriz. Bne ce her öğretmen bu eğitimlere katılmalı" ifadelerini kullandı.

"Butik eğitim, daha yoğun hizmet demek"

"Sekiz kişilik sınıflarda butik eğitim veriyoruz" diyen Gözde Ufuklar Anadolu Lisesi Genel Müdürü Öznur Yıldız ise butik kavramının küçük mekan algısı yarattığını belirterek, "Halbuki butik demek, hizmetin daha yoğun olması demek" dedi. Öznur Yıldız okulculukta butik eğitimi ise şöyle tanımladı: "Öğretmenlerin öğrencilerle daha fazla iletişim kurabilmesi, öğrenci takibinin, hem öğretmenin hem öğrenmenin kolaylaşması... Ayrıca öğrenci, verdiğimiz eğitimle dersini okulda çalışıyor, sınavına okulda hazırlanıyor. Okuldan çıkışında kalan zaman kendi vakti."

Öznur Yıldız, "Sekiz kişilik sınıflarda öğrenci ile birebir temasta olup daha sağlıklı bir eğitim verme hedefiyle butik eğitime geçtik" şeklinde konuştu.



Öznur Yıldız

Arslan Yıldız

Kağıt kalemsiz Kaza Tespit Tutanağı dönemi



Sigorta Bilgi ve Gözetim Merkezi (SBM), Mobil Kaza Tutanağı uygulamasını kullanıma açtı. 2014 yılının yıldız projelerinden birinin Mobil Kaza Tutanağı olduğunu ifade eden Sigorta Bilgi ve

Gözetim Merkezi Müdürü Aydın Satıcı, uygulama ile kağıt kalem kullanmadan akıllı telefon aracılığıyla beş dakika içerisinde Kaza Tespit Tutanağı'nın sigorta şirketine ulaştırılacağını söyledi. Uygulama hem iOS hem Android işletim sistemine sahip akıllı telefonlarda kullanılabilir. Uygulamaya, SBM'nin internet sitesinden (<http://sbm.org.tr/tr/Haberler/Sayfalar/Mobil-Kaza-Tutanağı.aspx>) ulaşılabilir.

Mobil Kaza Tutanağı'nın avantajları

- KTT formunun taşınmasına gerek kalmaması
- Tutanağın anında sigorta şirketlerine iletilerek zaman kaybının önlenmesi
- Daha az bilgi ile tutanak girişinin sağlanması
- Daha hızlı tutanak girişinin sağlanması
- Uygulamadaki yönlendirmeler ile tutanak girişindeki hata oranının azaltılması
- Kazaların sonuçlanma süresinde azalma
- Kare kod ile poliçe bilgilerine hızlı erişim
- Sonuç kusur oranlarını online takip edebilme imkanı

AHE ve Anadolu Sigorta'dan ortak kampanya

Anadolu Hayat Emeklilik (AHE) ve Anadolu Sigorta, ortak bir kampanyaya imza atıyor. 7 Kasım 2014 tarihine kadar devam edecek "Ek Katkı Payı Kampanyası"nda bireysel emeklilikte ek katkı payından konut, sağlık ve kasko sigortalarında özel indirimlere kadar birçok fırsat sunuluyor.

Anadolu Sigorta ve Anadolu Hayat Emeklilik ortak bir kampanyaya imza atıyor. Kampanya kapsamında Anadolu Hayat Emeklilik, Anadolu Sigorta'nın konut, sağlık ve kasko bireysel müşterilerine 100 TL ek katkı payı hediye ediyor. Buna karşılık Anadolu Hayat Emeklilik'ten bireysel emeklilik, birikimli hayat ya da gelir sigortası bulunan müşteriler de, Anadolu Sigorta'dan satın alacakları konut, sağlık ve kasko sigortalarında bireysel indirimler kazanıyor.

Anadolu Hayat Emeklilik'in, Anadolu Sigorta müşterilerine özel düzenlediği "Ek Katkı Payı Kampanyası" 7 Kasım 2014 tarihine kadar geçerli olacak. Kampanya kapsamında Anadolu Sigorta'da geçerli bireysel bir konut, sağlık veya kasko sigortası bulunan müşterilerin, Anadolu Hayat Emeklilik'ten "Geleceğe Yatırım" veya "Ev Hanımları

Emeklilik" planları dâhilinde yeni teklif imzalatılarak bireysel emeklilik hesabı açılmaları durumunda, kampanya koşulları dâhilinde tek seferlik 100 TL ek katkı payı kazanacak.

7 Kasım'da bitiyor

Kampanya koşullarına uygun ürüne sahip Anadolu Hayat Emeklilik müşterileri ise, Anadolu Sigorta'dan ferdi olarak satın alacakları konut sigortalarında yüzde 35, sağlık sigortalarında yüzde 15 ve kasko sigortalarında yüzde 5 indirim hakkı kazanıyor. Bu özel indirimler 7 Kasım 2014 tarihine kadar devam edecek. Kampanyalarla ilgili ayrıntılı bilgiyi, anadoluhayat.com.tr ve anadolusigorta.com.tr adreslerinden edinebilirsiniz.



Evrım, ödüle doymuyor

Nakliyat sigortalarının zirve markası Evrim Sigortacılık Hizmetleri, ödül narşivine bir yenisini ekledi. Evrim Sigortacılık Hizmetleri, Ergo Sigorta'nın başarılı acentelerini ödüllendirdiği Geleneksel Acenteler Toplantısı'ndan eli boş dönmedi. "Ergo Sigorta Bölge Prim Üretimi Birincisi" olan Evrim Sigortacılık'ın ödülünü Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Hakkı Çelebi aldı.

Çelebi'ye ödülünü Ergo Sigorta CEO'su Theo Kokkalas, Genel Müdür Mert Ekitmen, İcra Kurulu Üyesi Yıldırım Türe ve Acente ve Broker Satış Direktörü Murat Beköz birlikte takdim etti. Evrim Sigortacılık Hizmetleri, 2012 yılında ERGO'nun Yıldızları ve Bölge Prim Üretimi Birincisi, 2013 yılında ise Bölge Prim Üretimi Birincisi ödülleri almıştı.

Allianz araştırdı: Türkiye en zengin 46. ülke

Allianz'ın bu yıl 5'incisini yayınladığı "2013 Küresel Varlık Raporu"na göre, dünya genelinde mali varlıklar brüt 118 trilyon Euro'ya ulaşarak rekor kırdı. Kişi başına düşen mali varlıklara göre oluşturulan en zengin ülkeler listesinde Türkiye 46'ncı sırada yer aldı. 50'den fazla ülkede hane içi varlık ve borç durumlarını mercek altına alan Rapor'a göre, küresel hane içi brüt mali varlıklar 2013 yılında, son 10 yılın en hızlı ivmesini yakalayarak yüzde 9,9 oranında büyüdü. Bu büyümeyle birlikte küresel mali varlıkların toplamı 118 trilyon Euro'ya ulaşarak bir rekora da imza atmış oldu.

Türkiye'de mali varlık da borçlar da artıştı!

Raporun Türkiye ile ilgili ortaya koyduğu sonuçlar da oldukça

çarpıcı... Buna göre 2013 yılında Türkiye'de brüt mali varlıklar, Doğu Avrupa ortalamasının üzerine çıkarak yüzde 18 oranında büyüdü. 2013 yılının sonunda kişisel birikimlerin yüzde 80'inin bankalarda tutulduğu yapıda, hane içi varlıklarının finansal krizi atlattığı söylenebilir. Krizden önceki son yıl olan 2007'den bu yana küresel düzeyde yüzde 30'dan daha az artış gösteren mali varlıklar, Türkiye'de iki kat arttı.

Buna karşılık hane içi borçlarda da hızlı bir artış gözlemlendi. Türkiye'de 2013 yılının sonunda borçların GSMH'a oranı hala yüzde 23,8 gibi düşük bir rakam olsa da, son 10 yılda yedi kat artış kaydedilmiş olması ilgi çekiyor. Birçok diğer ülkeye, özellikle de bölgedeki Avrupa Birliği üyesi ülkelere göre keskin bir tezat oluşturarak, kişisel

borçlar hızla büyümeye devam etti ve yılsonunda yüzde 24'e ulaştı.

Ülkelerin sıraları değişiyor

Tüm bu veriler göz önüne alındığında, 2013'te küresel net mali varlıkların yüzde 12,4 büyüyerek, çift haneli rakamları gördüğü gözlemleniyor. Kişi başı net mali varlıklara göre oluşturulan en zengin ülkeler sıralamasında ise döviz kuru etkilerinden dolayı değişiklikler görülüyor. Örneğin Japonya artık brüt mali varlıklar sıralamasına göre geride kalmış durumda; İsviçre ise ABD'nin üzerinde liderliğini koruyor. Kişi başı ortalama 1,490 Euro net mali varlık ile Türkiye ise listenin 46'ncı sırasında yer alıyor.



Ergo, yat sigortasında lider

Ergo Türkiye, yat sigortalarında ilk altı ayda yüzde 20'ye yaklaşan pazar payı ile ilk sırada yerini aldı. Türkiye'de ilk yarıda toplam 11 bin 651 adet tekne sigortası yapılırken, Ergo Türkiye toplam 2 bin 260 adet poliçe ile zirvede yer buldu.

"Hedefimiz yılsonunda da bu liderliği korumak"

Ergo Türkiye Satış ve Pazarlamadan Sorumlu İcra Kurulu Üyesi Yıldırım Türe, "Türkiye yat turizminde potansiyelinin oldukça altında. Bu yıl 20 bin olan yat bağlama kapasitesinin 2013 yılında artacağını öngörüyoruz. Ergo Türkiye olarak amacımız, iş ortaklarımızla en iyi hizmeti sunmaya devam ederek ilk altı ayda elde ettiğimiz poliçe adedimizi artırmak ve yılsonunda bu alandaki liderliğimizi korumak" dedi.