

"TPAO offshore yatırımlarına öncülük edebilir"



GİSBİR Başkanı Murat Kiran, enerji sektörü başta olmak üzere her türlü çelik konstrüksiyon işlerinin tersanelerde yapılabileceğini belirterek "TPAO'ya petrol çıkarma ve lojistik hizmetini verecek bir armatörlük firması kurması konusunda öneri sunacağız" dedi.

Sayfa > 3

Perşembe rotası



Sayı 9575

Deniz Ticareti ve Lojistik Gazetesi

Ciner'den yine
yarım düzine gemi siparişi

İki yıl önce yeni inşa siparişlerle armatörlüğe soyunan Ciner Grup, teslim aldığı gemilerin yerine yeni siparişler veriyor. Ciner, Çin'de kurulu Sinopasific Tersanesi ile 63.500 dwt'lık yarım düzine gemi inşası için sözleşme imzaladı. Şirket, Hyundai Mipo tersanesinde inşası süren 82.000 dwt'lık dört geminin ilk ikisini de teslim aldı.

Sayfa > 2



27 Ekim 2011

Özel amaçlı teknelere yabancı ilgisi büyüyor



iv oluşuyor.”
İkorsky Strateji ve Sinerjiden Sorumlu Başkan Yarısı Mark Cherry ise “Eclipse Aerospace yönetimi Siy’nin kaliteli ürün ve müşteri hizmetlerinin önelerindeki tutkusunu paylaşıyor. Bu sermaye yanı yapmaktan büyük mutluluk duyuyoruz ve se’le birlikte çalışmaya başlamak ve çift motorlu afif jetini üretme planlarına destek vermek için salanıyoruz” açıklamasında bulundu.
Eclipse Aerospace hali hazırda çift motorlu Eclipse ıçaklarının upgrade işlemlerini gerçekleştiriyor niplerine teslim ediyor. Dünyanın ilk çift motorlu afif jeti olan Eclipse 500, uygun fiyatı ve ope-nel kabiliyetleri ile en çok tercih edilen hafif jet-ni biri olmaya devam ediyor. En yakın rakibinden e 40 daha az yakıt harcayan Eclipse 500 şu an-nyada 260 kişi tarafından kullanılıyor.

yönetiminde

Kosta Sandalcı 1951 yılında İs-tanbul’da doğdu. Avusturya Lisesi ve İs-tanbul Üniversitesi İktisat Fakülte-si’nden mezun olan Sandalcı, bir ulus-lararası taşıma işleri organizatörü fir-masında çalışmaya başladı. Yaklaşık 15 yıllık profesyonel iş hayatını takiben, 90’lı yılların başında Balnak Lojistik Grup’a katıldı. Balnak Lojistik’te, şirket hissedarı ve yönetim kurulu üyesi ola-rak çalışmalarını yürütüyor. Kosta San-2006-2010 yılları arasında UTİKAD Yönetim Ku-Başkanlık görevini başarıyla yürüttü ve halen UTİ-’nin Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı olarak gör-sürdürüyor. Çok iyi derecede Almanca, İngiliz-ransızca, Yunanca ve Türkçe konuşan Sandalcı ev-bir çocuk sahibi.

üyüyecek

sürdüren Avia Türkiye Genel Dis-
anlayışına da birçok yenilik kat-
ile pazara iddialı giriş yapan Avia
rmeyi amaçlıyor. Standart bakım
u çalışmasıyla plansız bakım ma-
rupa standartlarına göre üretilen
taşıma kapasiteleriyle dikkat çe-
e 15 farklı şasi seçenekleri ile dik-
Hüner, “Son zamanlarda tonaj-
e oldukça yüksek trafik cezaları-
ldukça fazla ilgi gösteriyor. Ürün
r. Özellikle kamyonlarımızın taz-
zin bu konudaki sıkıntılarını hızlı
çok kaliteli ürünü kullanan mar-
” diye konuştu.
ecirbeli firmalarla iş ortaklıklarına
yetkilileri Avia markasını kısa sü-

lendirilecek zorundadır. On yılı aşkın bir süredir yazıyoruz, anlatıyoruz, öğretiyoruz hat-ta filen uyguluyoruz ki; lojistik sektöründe aldığımız veya verdiğimiz her hizmet bir sözleşmeye dayandırılmalı. Çok basit bir kargo tesliminde bile, faturasının arkasın-da ince ince yazılmış, tek taraflı da olsa kabul ettiğimiz bir sözleşme bulabilirsiniz. Ufak bir numaralı kağıt parçası ile otobüslere kargo teslim ettiğimiz günler geride kaldı. Nakliye hizmetlerimizi de artık sokaktan geçen kamyonlara yaptırmıyoruz. En azın-dan sözleşme imzaladığımız bir nakliye komisyoncusu veya nakliye şirketimiz var. Deniz taşımalarımız da, hava taşımalarımız da sözleşmelerle yürütülüyor. Lojistik hiz-metlerini dışarı veren, yani “Outsource “ eden, dış kaynak kullanan şirketler de he-nüz olması gereken detayda olmamasına karşılık sözleşmelerle işlerini 3 PL şirket-lere vermekteler. Ağırlıklı olarak fiyatın tartışıldığı, birkaç ay süren sözleşme görüş-meleri karşılığında devir edebiliyorlar. Bunlar geldiğimiz yolda atılan doğru ve güzel adımlardır. Ancak yürüyüşümüz bitmemiştir. Yabancı literatürde “Contrat Logistics” Türkçede ise bu güne kadar adını koymadığımız ancak “Kontrat Lojistiği” adını ve-rebileceğimiz çalışma henüz başlamamıştır. Bu çalışma bir lojistik kontratı değil, bun-dan daha öte olan bir iş birliği çalışmasıdır.

Kontrat lojistiği büyük üretici veya büyük dağıtıcı şirketler için hammaddeden tü-keetime kadar olan malzeme veya ürün hareketinin, üretim dışında kalan kısımlarının iş sorumluluğunun, lojistik şirketlerle yapılacak bir stratejik iş ortaklığı çerçevesinde dışarıya aktarılması işlemidir. Kontrat lojistiği henüz üretime geçmemiş veya üretim yerini, üretim şeklini kapasitesini değiştirmeye karar veren şirketlerle hazırlanır. Tedarik zinciri sürecinin ilk defa tasarlanması veya mevcudun yenileştirilmesi, geliştirilmesi ama-cıyla yapılan uzun süreli bir çalışmadır. Bunu üretici şirketlerin tek başlarına yapma-sı mümkün değildir. Bu çalışmada mutlaka bir lojistik şirket devrede olmalı, lojistik şir-ket ile üretici veya toptancı şirket arasında iletişimi sağlayacak bir uzman kuruluş da yer almalıdır. Farklı dili konuşan gruplar arasında dil birliği ve orta nokta bulma çalış-malarında bulunmak, öneriler getirmek amacıyla görev almalıdır.

Kontrat lojistiği, gerektiğinde üretim tesisleri içindeki depoların, araç parklarının, ülke içindeki farklı lokasyonlardaki depo, aktarma merkezi, bayi deposu gibi yerlerin kapatılmasını, öz mal ise satılmasını kiralık ise kira kontratlarının sona erdirilmesini, her türlü nakliye araç ve ekipmanın da satılarak veya 3PL şirkete devir edilerek getirisi-nin şirket nakitlerine aktarılmasını da sağlayacaktır. Yapılacak olan analizle kontrat lo-jistiğine başlamadan önce modellemesi, simülasyonu, eğer-ise çalışmasının yapılması sağlanacaktır. Karar vericilerin kontrat lojistiğine geçme kararlarını destekleyecek de-ğerlere ulaşması kolaydır. Zor olan başlangıç kararı ve en az 12 aylık bir çalışma sü-resine ve sabrına sahip olmaktır. Bir tek meyve için aylarca bekleyen tabiatın sabrı, insanoğluna da tanınmış olmalıdır.

UND ve Evrim’den yeni işbirliği

Evrım Sigortacılık Hizmetleri, Uluslararası Nak-liyeciler Derneği (UND) işbirliğinde oluşturduğu UND Ferdi Kaza poliçesi ve Yeşil Kart kampanyası-nın sözleşmelerini 4. Mersin Lojistik ve Transport Fuarı’nda imzaladı.

Nakliyat sektörünün ihtiyaçlarına, nakliyecile-re özel ürün ve geniş teminatlarıyla cevap veren Ev-rim Sigortacılık Hizmetleri 6-9 Ekim 2011 tarihlerinde 4. kez düzenlenen Mersin 4. Lojistik ve Transport Fu-a-rı’na katıldı. Fuarda, Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) işbirliği ile oluşturdukları ürünleri ve yeni po-liçelerini tanıtan Evrim Sigortacılık Hizmetleri, ye-ni ürünlerinin sözleşmesini de fuarda imzaladı. Ev-rim Sigortacılık adına Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Hakkı Çelebi, Genel Müdür İbrahim Aydın ve Müş-teri Temsilcisi Müdürü Demet Kulaksız’ın katıldığı fu-arda hem sürücüyü hem de geride bıraktığı aile bi-reylerini güvence altına alan, Uzun Yol Güvence Pa-keti olarak adlandırılan “UND Ferdi Kaza” poliçesi ve Yeşil Kart kampanyası tanıtılarak, sözleşmeler im-zalandı. Yeni ürünlerin sözleşmeleri ise UND Başkanı Ruhi Engin Özmen ve Evrim Sigortacılık Yönetim Ku-

rulu Başkanı İsmail Hakkı Çelebi tarafından imza-landı. Evrim Sigortacılık’a nakliyat sektörüne ve Uluslararası Nakliyeciler Derneği’ne (UND) özel geliştirdikleri çözümleri için teşekkür eden UND Baş-kanı Ruhi Engin Özmen, sözlerini şöyle sürdürdü: “İlk olarak kasko poliçeleriyle ilgili yapmış olduğumuz UND Kasko, araçların pert olma durumunda yüzde yüz hasarın tamamını ödemesi ile büyük bir kolay-lık sağladı. Bu teminat firmalar için büyük bir avan-taj. İkinci olarak da Evrim Sigortacılık hizmetlerine şoförler adına bir teşekkür etmemiz gerekiyor. Yap-mış oldukları çok kapsamlı sigorta poliçesi Uzun Yol Güvence Paketi (UND Ferdi Kaza) ile şoförlerin has-talıkları dahil yaralanmaları, sakatlanmaları, araçtan düşmeleri karşılığında işgöremezlik durumunda ai-lelerinin geçimini sağlayacak maddi imkanı sağlayan bir poliçe yarattıkları için de teşekkürlerimizi sunu-yoruz kendilerine. Yeşil kart poliçelerinde kredi kartına 10 taksit kampanyaları ise çok olumlu bir ge-lişme. İmkân varsa bunu bir yıl tamamlamadan öde-me imkanı yaratırlarsa sektör için biraz daha hayır-lı olur diye düşünüyorum”